

Colegio Odontológico Colombiano

**TRATADO DE LIBRE COMERCIO;
OPORTUNIDADES EN
ODONTOLOGÍA**

Investigadores

Guaqueta Gómez Diana Carolina

Montañéz Quiroga Claudia Patricia

Sánchez Mendoza Freddy Alberto

Asesor Temático

Conrado Gómez Vélez

MD. Magíster Especialista En Ciencias Políticas

Candidato PHD. en Salud Publica

Contexto

Rechazo tácito, de USA del acuerdo de DOHA

Acuerdos previos: Chile, CAFTA, NAFTA, CAN

ATPA Y APDEA

Contexto político Latinoamericanos, girando
hacia la izquierda

Eje Mercosur-UE

Justificación

Globalización



El TLC con Estados Unidos se desarrolla en el marco de la globalización

Justificación

- Los tratados bilaterales pueden favorecer ó perjudicar a sub-sectores específicos de la economía
- Lo que para unos aplica para otros no
- Estados Unidos el mayor socio comercial de Colombia
- Se requiere un modelo de análisis

Propósito

1. Elaborar un marco de análisis aplicable al comercio y producción de materiales e insumos odontológicos
2. Identificar necesidades de investigación
3. Promover una actitud activa e inteligente frente al TLC
4. Encontrar oportunidades de negocio e inversión
5. Crear una plataforma de conocimiento que impulse el avance académico en la materia
6. Establecer un esquema de monitoreo del TLC

PROBLEMA

El suprimir barreras comerciales permitirá una mayor integración de las economías, constituyéndose en un reto para la salud y sus actores (EPS, IPS, ESE, ARS y profesionales independientes).

PREGUNTA

¿Cuáles son las oportunidades y amenazas en la producción, comercialización de equipos, materiales y servicios odontológicos en el marco del tratado de libre comercio?

MARCO

Globalización Económica

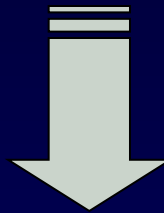
Nivel Macro

Transformaciones del sistema capitalista reforzadas con estrategias de liberización comercial y acuerdos de libre comercio

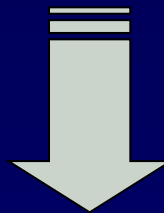
Nivel Micro

Transformación en la organización de la empresa, competitividad y flexibilización de políticas laborales

Cada país produce donde tiene mas
ventaja comparativa



Exportar sus excedentes de producción
y con el ingreso de divisas



Importar bienes que necesita para el
consumo.

La reactivación de la economía
Colombiana, impulsaría las importaciones
y las exportaciones permitiendo financiar
su déficit



Estabilizar la deuda externa

(Us \$38.585 mil millones Enero 2006)

Factores Nacionales e Internacionales

Política Comercial



Caída

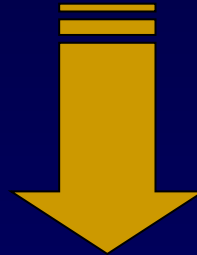
Exportaciones de petróleo

Estancamiento

Exportaciones tradicionales

Necesario impulsar

Exportaciones **No** tradicionales



Encontrar nuevos mercados

Estados Unidos Socio Comercial de Colombia

1991	Ley ATPA	10 años
2000	Ley ATPDEA	2006

Exportaciones 4.935 millones de dólares
El 52.8 % de lo exportado a Estados Unidos

Tratado de Libre Comercio

Acuerdo mediante el cual dos o más países reglamentan de manera comprehensiva sus relaciones comerciales, con el fin de incrementar los flujos de comercio e inversión y, por esa vía, su nivel de desarrollo económico y social.

<http://www.gestiopolis.com/recursos5/docs/eco/tlcomercio.htm>

Normas y procedimientos que garantizan los flujos de bienes, servicios e inversiones sin restricciones injustificadas y en condiciones transparentes y predecibles.

OBJETIVOS TLC

Lograr mayores beneficios y brindar oportunidades de desarrollo nacional

Promover las condiciones para una competencia justa, incrementar las oportunidades de inversión.

Proporcionar la protección adecuada a los derechos de propiedad intelectual

Fomentar la cooperación regional y multilateral

Eliminar barreras que afecten o mermen el comercio

Establecer procesos efectivos para la estimulación de la producción nacional,

Eliminar todos los pagos de aranceles a la importación de productos

Experiencias Latinoamericanas

	Antes	Después
Exportaciones a USA Us\$		
Chile	5 mil millones	20 mil millones
México	20 mil millones	180 mil millones

OBJETIVOS

General

Identificar las oportunidades de los exportadores e importadores en la comercialización de equipos, materiales y servicios odontológicos en el marco del tratado de libre comercio

Específicos

Diseñar un marco lógico de análisis referente a la Globalización (TLC) y oportunidades de comercialización.

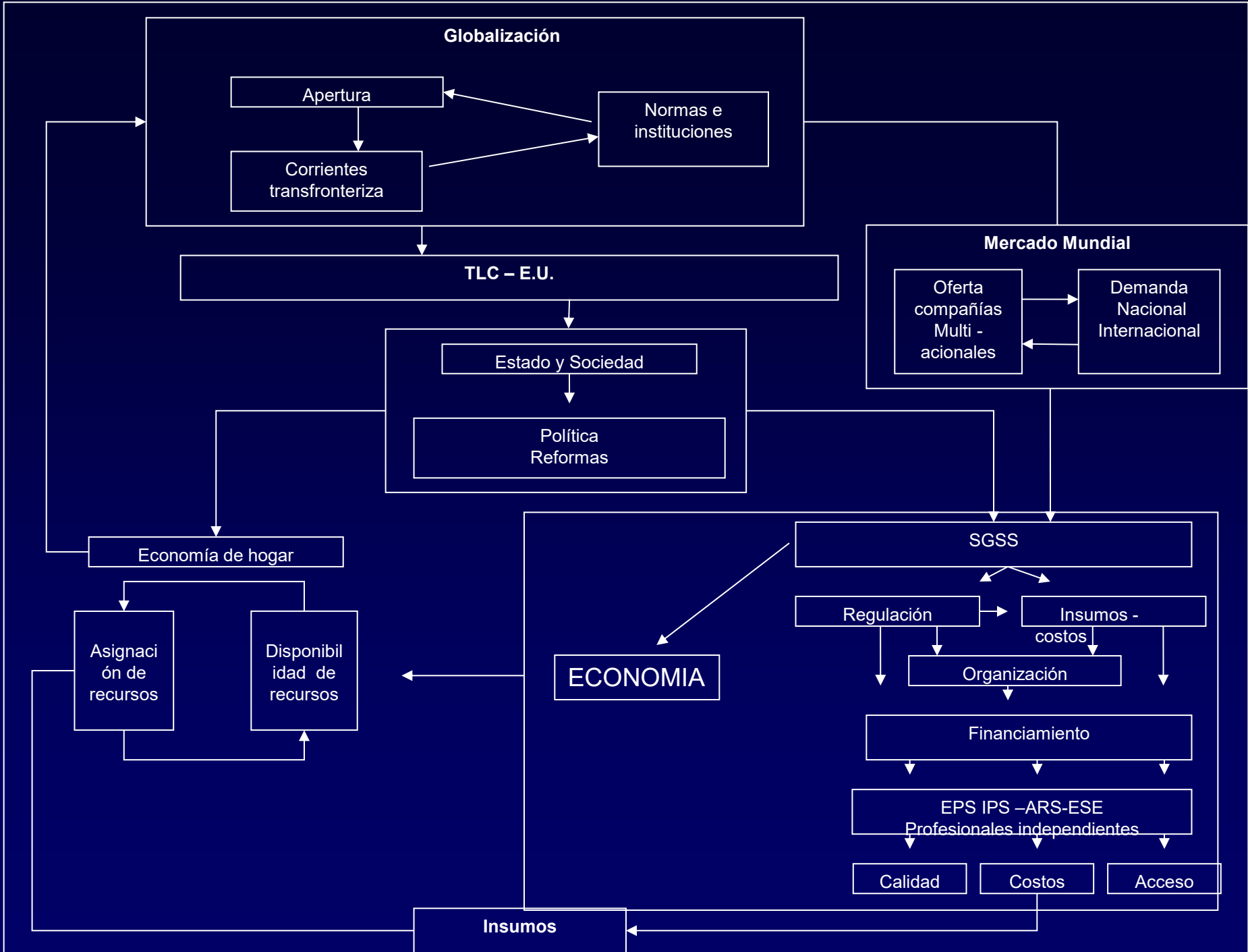
Establecer cuál es la posible participación de Colombia en el mercado de materiales y equipos odontológicos frente al TLC.

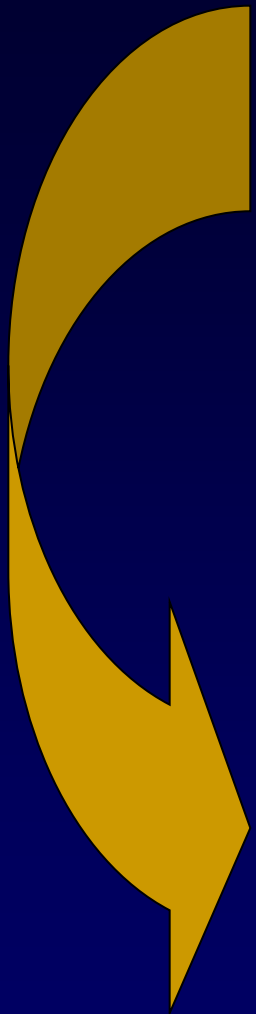
Determinar que las normas y procedimientos regulan la producción, comercialización de equipos y materiales odontológicos

MÉTODO

Árbol de problemas

Marco Lógico





Preguntas

Lectura de artículos

Selección de citas de los artículos

Análisis de la selección de citas

Escritura

Más significativas
Que más se repiten
Generen conflictos

RESULTADOS

***¿Están los exportadores Colombianos
preparados logísticamente para enfrentar el
TLC?***

Aumenta el bienestar de los consumidores
Diversificación de productos
Rebaja de precios

Oportunidad

Productividad
Transferencia de Tecnologías para competitividad.

¿La comercialización de productos en Colombia mejorara con la firma del TLC?

Consumidores con mayores opciones en términos de calidad y precio

Oportunidad

Incremento del poder adquisitivo.

¿Qué se establece respecto a la localización o deslocalización industrial, tanto nacional como extranjera? ¿Y sobre los derechos de los trabajadores?

Creación de un grupo de trabajo para servicios profesionales

Reconocimiento mutuo y desarrollo de estándares para licenciamiento.

Oportunidad

Servicios de salud y de consultoría, podrán impulsar acuerdos.

¿Cree que el libre comercio se mantendrá más de cinco años, lo que permitirá la recuperación de inversión a largo plazo?

Es a largo plazo, no requiere renovaciones periódicas

Oportunidad

Estabilidad y predictibilidad del comercio de bienes y servicios

Promueve la inversión nacional y extranjera.

¿Se estudiaría la posibilidad de firmar TLC con otros países?

G-3

Venezuela y México

Comunidad Andina de Naciones (CAN)

Bolivia, Ecuador, Perú y Venezuela

Chile

CARICOM

Asia pacífico

México

MERCOSUR - Acuerdo

(Argentina, Brasil, Paraguay, y Uruguay)

¿Tiene Colombia las carreteras, los puertos y las aduanas que necesita para aumentar las exportaciones?

El mejorar las carreteras, tecnología y modernización de puertos, para la adecuación de la infraestructura se necesitara aproximadamente 10.833 millones de dólares hasta el 2010.

Puertos	Inversión us \$
Cartagena	\$300 Millones
Santa Marta	\$32 Millones
Barranquilla	\$17.5 millones
Buenaventura	\$ 20 millones

Fuente: El tiempo Feb 27-06

¿El TLC favorecerá la oportunidad de aumentar las exportaciones de productos y materiales odontológicos?

Los insumos y materias primas para la industria serán objeto de una desgravación inmediata

Oportunidad

Mejorando las condiciones de competitividad para la industria.

¿Cómo va afectar el TLC los precios de los productos odontológicos?

Los aranceles proporcionan a las mercancías producidas en el país una ventaja en materia de precios con respecto a las mercancías similares importadas, y constituyen una fuente de ingresos para los gobiernos

5% y 20%

Oportunidad

Disminución precios

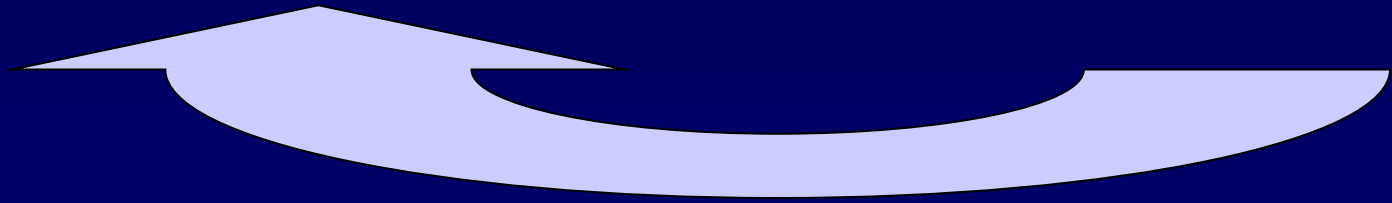


Guantes

Colombia

Fabricantes importan y revenden

Producto importado está más bajo que el de
ser producido localmente



¿Qué actores del sistema se verán afectados frente al TLC?

EPS, IPS, ARS, ESE
Profesionales Independientes
Usuarios

Oportunidad

Mejores servicios
Mejora en la competitiva
Generación de empleos

Discusión

La estimación del posible impacto en el comercio exterior

Presentan

Las exportaciones tradicionales crecerían

0,4% - 0.8%

Las no tradicionales crecerían

0.7%- 1.4%

Las importaciones se expandirían

0,7%-1,2%.

Esto significa en el largo plazo el TLC **No tendría mayor impacto** sobre el balance comercial del país en la parte de bienes.

Sin embargo, para incrementar las exportaciones e importaciones es necesario lograr un desmonte de las barreras arancelarias.

Importaciones totales

Importaciones totales				
Posición Arancelaria	Descripción	2002	2003	2004
		cif (us\$)	cif (us\$)	cif (us\$)
300610	catguts estériles y ligaduras estériles similares, para suturas quirúrgicas y adhesivos estériles para tejidos orgánicos utilizados en cirugía para cerrar heridas; laminarias estériles; hemostáticos reabsorbibles estériles para cirugía u odontología	91,757,141	69,285,800	116,309,070
901849	los demás de los demás instrumentos y aparatos de odontología	290,456,426	352,257,548	405,132,520
940290	demás mobiliario para medicina, cirugía, odontología (ejemplo: mesas de operaciones o de reconocimiento, camas con mecanismo para uso clínico) y sus partes	165,359,402	208,630,929	274,294,142
total		547.572.96	630.174.26	795.735.73

TLC

Generara oportunidades
en los actores del sector
salud

FOSYGA

Los recursos del, en la Subcuenta de
Compensación con corte a 31 de
diciembre de 2004

Excedentes de \$784.595 millones,

Garantiza en el corto plazo la sostenibilidad
financiera de la Subcuenta.

Implementar estrategias que favorezcan el sector buscando oportunidades para disminuir los costos operacionales de la IPS y aumentar la cobertura con la transferencia de tecnología y el ofrecimiento de servicios odontológicos a otros países.

Conclusiones y Recomendaciones

Maquilas - Remanufacturados

Propiedad intelectual

Patentes

Venta de Servicios

Gracias