

ANALISIS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO COLOMBIANO.

ELKIN DARIO CHUNZA TORRES

**INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA COLEGIOS
DE COLOMBIA COLEGIO ADMINISTRATIVO
Y CIENCIAS ECONÓMICAS NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

CHÍA 2021

INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA COLEGIOS DE COLOMBIA
COLEGIO ADMINISTRATIVO Y DE CIENCIAS ECONÓMICAS
NEGOCIOS INTERNACIONALES



ANALISIS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO COLOMBIANO.

PRESENTADO POR

ELKIN DARIO CHUNZA TORRES

**INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA COLEGIOS
DE COLOMBIA COLEGIO ADMINISTRATIVO
Y CIENCIAS ECONÓMICAS NEGOCIOS
INTERNACIONALES**

CHÍA 2021

ANALISIS DEL CRECIMIENTO ECONOMICO COLOMBIANO

AUTORES

ELKIN DARIO CHUNZA TORRES

ASESOR:

ANDRES JOSÉ CASALLAS NARVAEZ

**INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA COLEGIOS DE COLOMBIA COLEGIO
ADMINISTRATIVO Y CIENCIAS ECONOMICAS NEGOCIOS INTERNACIONALES
CHÍA 2021**

AGRADECIMIENTOS

En primer lugar, agradezco a La Institución Universitaria Colegios De Colombia (UNICOC) por permitirme hacer parte de su comunidad estudiantil y alcanzar los objetivos profesionales que se ven reflejados en el presente trabajo de grado, así mismo agradezco a todos los profesores que hicieron parte de mi formación y que contribuyeron en diferentes aspectos de mi educación profesional

También agradezco a familiares amigos y compañeros que fueron en todo momento un apoyo en la formación que recibía en esta gran universidad y que fueron un incentivo para culminar mis estudios de pregrado

DEDICATORIA.

El presente proyecto de grado se lo dedico principalmente a mi madre que con su esfuerzo ha permitido que yo sea el próximo profesional de mi familia y que así mismo a contribuido a mi formación personal y profesional, así mismo se lo dedico a toda mi familia la cual siempre fueron un apoyo fundamental en mi proceso de formación y por último a mis amigos quienes fueron una motivación mas para ser un profesional y contribuir a mi país.

TABLAS

Tabla 1. Relación entre PIB real y PIB per cápita frente a la densidad poblacional.....	15
Tabla 2. Evolución de la oferta.....	25
Tabla 3. Comportamiento de la oferta ante la pandemia del COVID 19.....	48
Tabla 4. Comportamiento porcentual de la demanda ante la pandemia del COVID 19.....	49
Tabla 5. Calificación soberana.....	56

CAPITULO I: ASPECTOS PRELIMINARES.

INTRODUCCION

La presente investigación es realizada por un estudiante del colegio administrativo de la INSTITUCION UNIVERSITARIA COLEGIOS DE COLOMBIA (UNICOC) y tiene como fin analizar los componentes del desarrollo económico colombiano, estudiando cada una de las variables que han provocado el lento crecimiento que ha tenido Colombia en la región a partir del siglo XX.

El presente estudio de caso introduce algunos conceptos básicos y el determinado método que es implementado para realizar el debido análisis económico. Observando la interacción de los actores en el mercado, la inversión pública, el nivel de pobreza, niveles de producción, demanda, exportaciones, importaciones, análisis de los ciclos económicos fluctuantes. Todo lo anteriormente mencionado con el fin de observar ¿cuánto, como y para quien se produce en la economía colombiana?

Por otra parte, presenta la relación que tiene los aspectos sociales, políticos y cómo influyen estos en los aspectos económicos, es así que se tiene en cuenta indicadores que miden de manera directa e indirecta la calidad de vida de los ciudadanos colombianos, la interacción que tiene el estado, la sociedad civil y los grupos subversivos al margen de la ley. Además, se observa la representación del estado mediante la institucionalidad con la división del poder ejecutivo, legislativo y judicial.

Tres poderes esenciales que deciden la función redistributiva de los recursos que son fruto de la tributación nacional, departamental y municipal e implementados en el gasto

público a través del proceso presupuestal por el cual se prioriza el bienestar general y en el que conlleva al déficit fiscal que se presenta en el país del 2,5% en el año 2019 y el cual se prevé que se duplicara para el año 2020 (Fitch Rating,2020).

Se analiza de manera minuciosa las relaciones que tiene Colombia con su respectivo asiento contable que define todas las operaciones que tiene el país con el resto del mundo, en el cual se determina la balanza de pagos que hoy tiene un déficit del 13,800 millón de dólares (BANREP,2019). No obstante se evalúan los respectivos excedentes generados a lo largo de la historia, pues posibilitan la creación de reservas y por tanto la confianza de las personas que realizan operaciones y del mismo modo define la inversión extranjera directa, es así que se estudia los aranceles, capacidad de producción , política comercial, movimientos de capitales, financiación internacional, tasas de cambio que influyen en el ciclo económico en un periodo determinado y por el que se revalúa o devalúa algunos bienes o servicio.

Según CEPAL (2019) refiere que Colombia es el segundo país con más índices de pobreza extrema en América latina, encabezando la lista Bolivia con un porcentaje sobre el 14 % mientras que Colombia tiene un 10,9 % en el año 2019, de tal manera que se pronostica un incremento para el año 2020 de 3,4 puntos porcentuales. Así mismo un factor conjunto de la pobreza es la desigualdad, pues en Colombia solo el 10% de la población se considera rica y gana cuatro veces más lo que gana el 40 % más pobre, (Banco Mundial, 2020).

Es así, que la pobreza y desigualdad tiene una gran relevancia en la política laboral que debe garantizar la calidad de vida de los colombianos frente a las necesidades básicas

insatisfechas que tienen los individuos que se encuentran en la pobreza y que influyen en el desacelerado crecimiento.

Este trabajo pretende dar una perspectiva amplia al lector sobre la situación general del país y que pueda determinar cuáles son las variables que influyen en la situación económica colombiana y de la misma manera evalúe posibles oportunidades o soluciones al des aceleramiento de la economía colombiana con factores cualitativos y cuantitativos que suministra la presente investigación

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Según la teoría de convergencia absoluta del modelo exógeno de crecimiento propuesto por Rober Solow (1956), infiere que los países con menor ingreso per cápita inicial crecen de manera más eficiente que aquellos países que tienen un ingreso per cápita más alto. Es así que en la década de los 50 algunos países asiáticos como Japón y Singapur tenían menores ingresos que Colombia, sin embargo, crecieron a una tasa superior de dos a cinco puntos porcentuales superiores que la economía colombiana (Banco Mundial,2019). Es así que desde la década de los 70 estos países crecieron exponencialmente, superando la producción colombiana y liderando el comercio internacional, mientras que Colombia por su parte crecía a un ritmo desacelerado del 1,86% (BANREP,2020).

La tendencia del crecimiento a largo plazo es descendente, ya que a pesar de que la economía crece año tras año, esta no crece con el mismo ritmo que crecía en los años 1910-1920. A partir de estos años Colombia sufre grandes momentos estacionarios a causa de diferentes escenarios que presentaba principalmente la comunidad internacional.

Tabla 1: Relación entre el PIB real y el PIB PER cápita frente a la densidad poblacional.

	PIB REAL		POBLACIÓN	PIB PER CAPITA	
	Precios 1975	Precios 1994		Precios 1975	Precios 1994
1905-2000	4,56	4,72	2,34	2,18	2,33
1905-1924	5,43	5,43	1,96	3,40	3,40
1925-1950	4,42	4,42	2,21	2,16	2,16
1950-1975	4,94	5,02	2,88	1,99	2,08
1976-2000	3,52	4,04	2,18	1,31	1,82

Fuente: Urrutia (2002) Un Siglo De Crecimiento económico

Crecimiento Del PIB Y Población.

A inicios de 1920 y finales de 1950 los precios de las acciones se dispararon en la bolsa de Wall Street en Estados Unidos. De esta manera se estimuló la inversión en el mercado mundial de valores y conllevó a una especulación al alza de las acciones, esta especulación provocó una burbuja en el mercado a la que se le denominó la gran depresión o crisis del 29 (Vanguardia, 1929). Así mismo por esta época se generó la segunda guerra mundial en la cual Colombia fue un país participante según refiere Bushnell (1984), luego de que la Alemania Nazi invadiera zonas cercanas al canal de Panamá. Estos dos sucesos provocaron una disminución significativa del crecimiento del producto interno bruto y el crecimiento de la población. Desde ese momento Colombia no ha logrado recuperar el ritmo con el que crecía antes de los acontecimientos anteriormente mencionados.

Por otro lado, en el periodo de 1950-2000 la deuda externa latinoamericana provocada por el exceso de ahorro, bajos tipos de intereses reales, especulaciones de crecimiento elevado y un alto apalancamiento de algunos países en los años 80 (Fernandez, 2012). Estancó nuevamente de manera significativa el crecimiento colombiano, no obstante, el país fue el menos afectado de la subregión. Sin embargo, en 1999 una reversión de los flujos de efectivo y la adopción de nuevas medidas dictadas por la constitución política de 1991 provocó una recesión inesperada del crecimiento del -4,1%

A pesar de que la economía colombiana ha sido una de las economías más estables de la región, sigue posicionándose en los índices de pobreza extrema, desigualdad, corrupción y demás factores que son económica, política y socialmente negativos, es de esta manera que se cuestiona ¿Cuál ha sido el plan de acción de los gobiernos que han hecho parte del estado colombiano frente al atraso económico colombiano?

OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION

Objetivo General:

Determinar las principales causas que han provocado el atraso económico colombiano.

Objetivos específicos:

- Interpretar el crecimiento económico detallado mediante indicadores.
- Analizar la relación que tiene los factores económicos con los factores sociales en Colombia.
- Identificar las principales dificultades que ha afrontado la economía colombiana.

JUSTIFICACION DEL PROBLEMA

Este estudio de caso es realizado con el fin de contextualizar al lector frente a la situación general de Colombia a lo largo del siglo XX y parte del siglo XXI, así mismo identificar las posibles causas que han provocado el lento desarrollo colombiano mediante las respectivas evaluaciones cualitativas y cuantitativas que son entrelazadas con la finalidad de dar un contexto integro en la investigación.

La economía colombiana ha crecido en promedio 4,5% a lo largo del siglo XX y la primera década del siglo XXI (BanRep,2020), este desacelerado crecimiento este desacelerado crecimiento frente algunas economías de la región que crecen a dos o tres puntos porcentuales superiores que Colombia (CEPAL2019). se debe a factores económicos, culturales y sociales que han afectado de manera directa e indirecta a los individuos que interactúan en el mercado nacional y que ha repercutido en escenarios internacionales.

Es así, que se pretende observar los escenarios posiblemente relevantes que determinen la situación de los tres factores anteriormente mencionados, puesto a que la fase histórica del crecimiento nacional es fluctuante según refiere El Banco De La República (2020) , sin embargo Colombia demuestra ser una de las economías más estables de América latina (CEPAL,2019), a pesar de ocupar el décimo puesto de los países más pobres de América Latina Y El Caribe (IPM,2019) Y de la misma manera ser uno de los países más desiguales del mundo (La República, 2017).

De tal manera se expone variables negativas y positivas que son correlacionadas con el propósito de identificar la manera en que afectan el libre desarrollo y la operación

económica del país, a fin de dar las respectivas conclusiones y posibles soluciones que robustezcan estas variables y se logre un óptimo progreso en el desarrollo económico colombiano. Todo ello, con el fin de dar una perspectiva diferente hacia la academia, inversores extranjeros y todo aquel que esté interesado en entender el contexto social, político y económico de Colombia a partir del siglo XX.

METODOLOGIA DE LA INVESTIGACION.

La presente investigación pretende desarrollar una metodología descriptiva frente a los entornos sociales y políticos, así mismo implementa una metodología cualitativa y cuantitativa frente a los aspectos económicos y análisis de variables determinadas a través del periodo de tiempo que se propone analizar.

Este estudio de caso analiza de manera descriptiva las fuentes de información secundarias que son generalmente generadas por organismos e instituciones nacionales e internacionales, con el fin de observar puntualmente cada uno de los aspectos esenciales que determinan la causa y la posible solución del problema que pretende otorgar la presente investigación., así mismo implementa un análisis estadístico que determina el comportamiento de los individuos que interactúan en el mercado nacional y la influencia de los mercados internacionales en la economía colombiana. No obstante, se hace uso de una metodología exploratoria de los mercados que tengan una gran similitud principalmente en indicadores de crecimiento, sin dejar a un lado indicadores semejantes a los índices de pobreza, desigualdad, déficit presupuestal y de balanza comercial, detallando de la misma manera el comportamiento político y social de las naciones semejantes a Colombia.

REVISION DE LITERATURA

La economía latinoamericana es una de las economías más inestables del mundo, pues muestra grandes avances de crecimiento y restructuración social, sin embargo estas economías son un poco proteccionistas, a pesar de la firma de tratados de libre comercio(TLC), estos países tiene grandes diferencias en su forma productiva, logística y política es por esto que se han categorizado entre cuatro países perdedores y cuatro países ganadores , por una parte entre los ganadores se encuentra Bolivia, Chile , Perú y Colombia, mientras que en los perdedores están Venezuela , Argentina Brasil y México.(FMI,2019)

Uno de los países que más se asemejan en su relación internacional, son Bolivia y Colombia, pues pertenecen a los mismos organismos internacionales como el CAN, FMI, OEA, ONU, UNASUR y su única diferencia recae en que Colombia es miembro de la alianza del pacífico y tiene más tratados de libre comercio, mientras que Bolivia no. (MINCOMERCIO,2020)

Por su parte Bolivia ha mostrado un índice de crecimiento demasiado estable en los últimos años, para el año 2019 supero el crecimiento que estipulaba organismos internacionales como la CEPAL y el FMI, los cuales estaban en un rango entre el 4 y 4,3 por ciento, es de esta manera que supero 4 puntos porcentuales las expectativas de estos organismos internacionales, esto le ha permitido a Bolivia superar los índices de pobreza y acumular abundantes reservas internacionales en el exterior, mientras tanto Colombia se estimaba que crecería a un 2,8 % sin embargo Colombia supero también las expectativa como lo hizo su vecino país Bolivia y creció seis puntos más de los pronosticado, es decir

Colombia supero mucho más que Bolivia las expectativas que se preveían en el crecimiento del año 2019.(CNN,2019)

En Colombia el producto interno bruto (PIB) ajustado revela un comportamiento interesante de la actividad económica del país durante la primera mitad del año. Así, por ejemplo, el análisis del PIB por el lado de la demanda muestra una expansión progresiva del consumo total, cuya tasa de crecimiento anual pasó de 2,2% en el año anterior a 2,9% en el primer trimestre y a 3,2% en el segundo. Esto obedece a que hubo una mayor confianza en el consumidor y por lo tanto un mayor consumo en los hogares, Las exportaciones en dólares de productos diferentes a bienes primarios están creciendo a una tasa anual cercana al 14%. Las importaciones reales también se recuperaron, al registrar una expansión anual de 4,8% en el segundo trimestre frente a una contracción de 1,4% en el primero. (DINERO,2019)

Así mismo los sectores que más crecieron en la economía del año 2019 fueron los servicios profesionales, la administración pública y defensa, y el agropecuario, en tanto que la construcción y la minería presentaron contracciones (BanRep,2019). En definitiva, las cifras del PIB muestran una economía que ha empezado a ganar dinamismo de manera sostenida, pero en la cual subsisten diferencias importantes en el desempeño de sus componentes, tanto de demanda como de oferta.

A pesar del arduo esfuerzo que ha hecho la república de Colombia en mejorar cada día su economía, este crecimiento no le es suficiente para combatir los números de pobreza e indigencia en el país, pues para ello se debería crecer a un ritmo del 5% o por lo menos del 4%, es decir que el país está creciendo a un ritmo medio de las estimaciones previstas para combatir estos indicadores (Portafolio,2019). Es así que la economía no es incluyente

puesto que los sectores que más crecieron en el año 2019 fueron las finanzas, banca, comunicaciones, minería y comercio, unos sectores demasiado rentables, pero que sin embargo producen poco número de empleo.

Colombia muestra un mayor dinamismo y por lo tanto un mayor crecimiento en su economía por razones productivas , sin embargo Bolivia posee mayor fuerza logística hacia sus fronteras, pero no tiene delimitaciones marítimas, lo que complica el libre intercambio de bienes y servicios con los demás países del mundo, es por esta razón que su crecimiento es lento , su condición geográfica no le permite realizar de la misma manera funciones productivas que realiza Colombia , sin embargo Bolivia a pesar de que crece a un ritmo moderado tiene mejores índices de desempleo y pobreza en sus indicadores.

CAPITULO II: NIVEL DE INGRESOS

Generalidades.

El PIB(Producto Interno Bruto) según refiere BANREP(2021)es el indicador económico general a nivel nacional e internacional para medir el nivel de ingreso y bienestar de una economía en un tiempo dado, este indicador tiene en cuenta las cuentas nacionales con el fin de establecer el total de producción en el país, es así , que la desagregación del producto interno bruto tiene en cuenta el consumo privado, las inversiones hechas por extranjeros y nacionales, el gasto público , las exportaciones que son la venta de bienes y servicio hacia el exterior, así mismo tiene en cuenta las importaciones que son para este caso un factor de sustracción para el total de este indicador.

Componentes De La Demanda.

En Colombia el consumo es el componente del producto interno bruto que tiene mayor participación, puesto que su valor porcentual está en promedio un 68% del total del producto interno, esto significa un mayor bienestar general puesto que la teoría microeconómica establece que hay una correlación entre el bienestar y el consumo, es decir a mayor bienestar mayor consumo, (Cardenas,2020). Así mismo la inversión ha tenido un crecimiento considerable a lo largo de las dos últimas décadas, pues en trece años creció un total de seis puntos porcentuales, lo que significa una mayor confianza en el mercado y el crecimiento de una capacidad de producción en el país. No obstante, esta capacidad de producción no ha sido aprovechada de la mejor manera ya que a pesar de la firma de tratados de libre comercio (TLC), estrategias comerciales y la participación de Colombia en

la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) las exportaciones han sido decrecientes a lo largo de los últimos años mientras que las importaciones crecen en mayor medida.

Tabla 2: Evolución de la oferta.

	2005		2010		2018	
PIB	514.853	100,0%	640.151	100,0%	853.600	100,0%
=						
Consumo	348.741	67,7%	439.704	68,7%	588.418	68,9%
+						
Inversión	86.720	16,8%	131.503	20,5%	188.643	22,1%
+						
Gasto Público	70.375	13,7%	89.363	14,0%	134.626	15,8%
+						
Exportaciones	88.125	17,1%	101.203	15,8%	129.998	15,2%
-						
Importaciones	78.708	15,3%	120.134	18,8%	188.389	22,1%

Tomado de: (Cárdenas, 2020)

Componentes De La Oferta.

El producto interno bruto también se puede analizar por la división de la actividad económica que realizan los productores de bienes y servicios en el mercado. Según refiere el DANE (2021) La economía colombiana se divide principalmente por tres sectores: sector primario, sector secundario y sector terciario. De estos sectores se derivan principalmente diez actividades económicas: la agrícola, industrias manufactureras, comercio, servicios, actividades inmobiliarias, actividades financieras y de seguros, construcción, minería, electricidad (gas y agua), información y comunicaciones. El comportamiento de estas actividades económicas demuestra el cambio que ha sufrido el dinamismo de la economía a partir del crecimiento o decrecimiento de estas, es así que las decisiones políticas Y

gubernamentales influyen directamente en la transformación del comportamiento de cada actividad económica.

Cambios En Los Componentes De La Oferta

Las actividades agrícolas en la década de los 70 tenían una participación del PIB total del 26,2%, no obstante, luego de casi medio siglo, en el año 2005 las actividades agrícolas solo pesaban el 8,3% del total del PIB y para los años 2017 y 2019 pesaba un promedio del tan solo un 7%. Mientras que en las actividades de servicios ocurrió totalmente lo contrario, en el año 1970 las actividades de servicios solo pesaban un 11,8% y en el año 2017 estas actividades tenían una participación del 26,4%, es decir creció su participación en un 14,6%(DANE,2020). El cambio del comportamiento de estas y otras actividades muy posiblemente se debe a las políticas y planes de desarrollo gubernamentales que ha implementado los diferentes gobiernos de turno en el país para incentivar el sector terciario, la transformación de la institucionalidad, y así mismo las consecuencias del conflicto armado que han provocado un desplazamiento forzado a las principales ciudades del país, causando un incremento de la población urbana del 24% desde la década de los 70.

Estructuración De Producción Por Ubicación.

La reducción de las zonas rurales ha generado que la producción no sea nada equitativa en el territorio nacional ya que la mayor producción según refiere el DANE (2018) se concentra en un 42% en la capital del País y en el centro oriente. Por su parte Bogotá, es la región que más produce el sector más estable y que más ha crecido a lo largo de la historia

económica en Colombia (los servicios) en el año 2019 la creación de empresas de servicios fue la que más se incrementó frente a los otros sectores económicos, creando de esta manera 309.643 nuevas compañías (LA REPUBLICA,2019). En el centro oriente se produce principalmente la minería, actividad económica que por cierto ha crecido en pequeñas y grandes proporciones en diferentes periodos de tiempo por ejemplo en 1970 el sector minero representaba el 2,6% de la participación sectorial del producto interno bruto y en el año 2005 era de un 7,2% mientras que en el año 2017 apenas represento el 5.7% de participación en el PIB, esto principalmente consecuencia de las grandes volatilidades de los precios internacionales del petróleo. A pesar de que el sector minero energético sea tan inestable desde el punto de vista de la inversión según refiere Cárdenas, (2020) ha provocado el cumplimiento de la ley de convergencia absoluta debido a que algunos departamentos que tenían menores ingreso hace unos años atrás crecen más y los departamentos que tenían mayores ingresos crecen menos

Grafica 1: Participación sectorial 1970



Elaboracion propia: Tomado de: (DANE, 2021)

Gráfico 2: Participación sectorial 2005



Elaboracion propia: Tomado de: (DANE, 2021)

Gráfico 3: Participación sectorial 20



Elaboracion propia: Tomado de: (DANE, 2021)

Crecimiento Del Producto Interno Bruto.

El crecimiento del producto interno bruto colombiano se ha caracterizado por ser un indicador que posee grandes fluctuaciones a lo largo de la historia economica, esto significa desde el punto de vista propio que a pesar de que la economia colombiana es sensible frente al dinamismo de factores principalmente internacionales, esta puede recuperarse en un mediano plazo.

El Café Como Factor De Produccion.

Los ciclos economicos que se han presentado en colombia apartir de la decada de los 70 del siglo pasado, el gobierno nacional e instituciones privadas promovian la produccion y la comercializacion del café, ya que para esta epoca este producto habia demostrado en las dos primeras decadas del siglo XX grandes comportamientos y grandes bonanzas gracias a los precios internacionales (FEDESARROLLO,2014). La mayoria de actores del mercado creian que era un factor de produccion solido debido a que los precios y el comportamiento solo se habia interumpido en los años 40 a causa de restricciones comerciales y de transporte que imponian las grandes potencias a causa de la segunda guerra mundial, sin embargo estos actores del mercado observaron que aunque esta industria se enfrento a una gran crisis se recupero rapidamente a niveles superiores del 75%, ademas para la epoca representaba el 7% del PIB total y producía el 10% de la fuerza laboral en el pais.(BANREP, 2021) Asi mismo los precios del café se incrementaban a nivel internacional, puesto que Brasil quien era el mayor productor de café para la epoca estaba teniendo un detrimento en la produccion debido a consecuencias climaticas, es asi que

Colombia gana participacion en este mercado e incentivaba a los campesinos a producir este producto aprovechando las ventajas comparativas que ofrece el campo colombiano y cumpliendo con las cuotas de mercado pactadas con los demas paises productores.

Crisis De Los 80.

A pesar de que la produccion de café se incrementaba y con ello la economia crecia a un ritmo del 4 y 5 porciento en los años 80 se presento la crisis latinoamericana, según refiere Institute of Latin American Studies,(2021). La causa de esta crisis fue consecuencia principalmente por los bancos internacionales que poseian grandes cantidades de capitales provenientes de gobiernos e instituciones que se dedicaban a la produccion y extraccion de petroleo, estos capitales fueron implentados por dichos bancos para otorgar prestamos a diferentes paises de latinoamerica, lo que genero un crecimiento del endeudamiento latinoamericano del 20% anual desde el año 1975 al año 1982. Esto aconllevo a que latinoamerica se sobreendeudara , pues en el año 1975 solamente debia 75 mil millones de dolares, mientras que en 1983 aumento su deuda a 315 mil millones de dolares(BM,2021), es decir cuadruplico su deuda total en solamente 8 años, no obstante lo que mas preocupaba a estas naciones en el momento era el alza de las tasas de interes en el año 1979 por parte del gobierno de estados unidos y Europa, asi mismo la desvalorizacion de la moneda local frente al precio del dólar que hacia mas dicfecil solventar la deuda adquirida.

En colombia el crecimiento economico se redujo el 7,3% del año 1979 al año 1983, “la deuda externa se duplicó en el periodo 1978-1982, tras el aumento del 20% en la deuda pública financiado principalmente por un incremento del 50% en los préstamos bancarios

externos. La deuda externa privada también se dobló, financiándose en un 43% con recursos de la banca comercial” (Avella, 2007, p. 568).

La concentración de crédito a favor de empresas que “pertenecían a los administradores o propietarios de las entidades prestamistas; falseamiento de registros y documentos; y captación en Bogotá, entre colombianos, de ahorros en moneda extranjera que se depositaron en entidades insolventes del exterior”. (Ministerio de Hacienda y Crédito Público, 1987, pp. 29-30), fue lo que principalmente origino la crisis de los años 80 en Colombia ya que para la época había una carencia de regulación del sistema bursátil y financiero en el país, causando la concentración de flujos de capital, principalmente de ahorro en el mercado extra bancario que no era vigilado y controlado por los organismos competentes como si lo hacían con la banca tradicional que ofrecía menores rentabilidades a comparación con el sistema extra bancario que ofrecía mejores beneficios para el inversionista, lo que motivo a las personas a diseñar artimañas legales y financieras para evadir los controles que tenían las autoridades con el dinero del público, así mismo el dinero proveniente de organizaciones dedicadas a actividades ilegales juega un papel importante en la amplitud de esta compleja situación, pues de este modo estas organizaciones legalizaban el dinero y generaban un exceso de liquidez en el mercado, generando una inflación elevada y obligando a los bancos reducir la tasa de interés. Es de esta manera que el gobierno nacional toma la determinación de formalizar la actividad extra bancaria con el fin de controlar de mejor manera la situación financiera del país, lo que conllevó a una reducción de la inflación y por ende un crecimiento del PIB del 3,6 % en el año 1984.

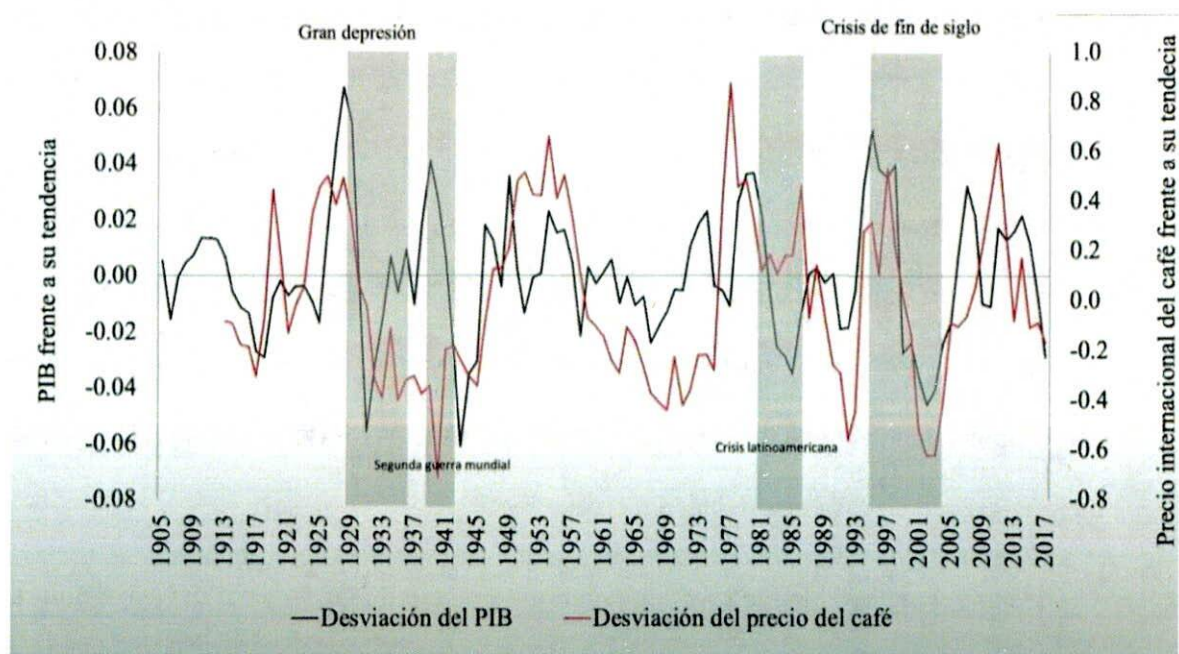
Medidas Para Controlar La Crisis.

La decisión que tomó el gobierno de turno en formalizar el sector extra bancario junto a medidas de control y vigilancia de flujos de capital corroboró a la salida a la luz de dineros provenientes del narcotráfico y de grupos antsubversivos al margen de la ley. No obstante ocasionó un incremento en las tasas de homicidios como consecuencia del conflicto armado colombiano y los carteles del narcotráfico, repercutiendo económicamente hablando en la poca estimulación de la inversión extranjera directa en un 2,4% del año 1985 al año 1988 y un aumento del gasto público en el año 1985 como consecuencia de dos escenarios que marcaron la historia del país, el primero fue la toma del palacio de justicia por el grupo antsubversivo “M19” confabulado con el cartel de Medellín y el segundo fue la tragedia de armero ocasionada por la erupción del volcán el Nevado Del Ruiz.

Precios Internacionales Del Café.

En 1986 el producto interno bruto colombiano crecía a un ritmo del 5,8% (DANE,2021) a pesar de la difícil situación política y social que se desataba para la época en el país. No obstante se venían tiempos difíciles para Colombia debido a la caída de los precios internacionales del café, ya que esta caída provocó un crecimiento económico a tasas decrecientes del año 1986 al año 1991. Esta situación demuestra según refiere Cardenas,(2020) una correlación entre la desviación de los precios del café frente al crecimiento del producto interno bruto, ya que como se puede observar en el Gráfico 4 la línea de tendencia entre estos dos elementos es similar, es decir que para la época la producción de café tenía una relación directa con el crecimiento económico colombiano.

Grafica 4: Relacion de los precios del café frente al crecimiento economico.



Tomado de (Cárdenas, 2021)

Apertura Económica

A principio de la década de los 90 según refiere FEDESARROLLO, (2000) el futuro de la economía Colombiana era optimista frente a los demás países de la región, puesto que la situación económica en el país a pesar de que había tenido sus tropiezos en la década de los 80, la economía había crecido a un ritmo promedio del 4 % y no presentaba el fenómeno de hiper- inflación que se manifestaba en algunos países de la región (Bolivia, Brasil, Argentina, Perú). Así mismo la lucha guerrillera tendida a desaparecer a nivel mundial y en Colombia se estaba adelantando diálogos de negociación principalmente con las fuerzas armadas revolucionarias de Colombia (FARC).

No obstante, Colombia sufrió fuertes e importantes transformaciones a causa de la liberación comercial, estas transformaciones obligaban al país a integrarse en el mercado internacional y por ende las barreras arancelarias y no arancelarias tuvieron que ceder para poder participar en el mercado internacional, es así que el arancel promedio se redujo un 22% desde los años 80 a finales de la década de los 90, provocando de esta manera un crecimiento en las importaciones en la década de un 58%(DANE,2021) . Esto generó que los principales sectores productores de la economía tuvieran grandes complicaciones de comercialización debido a que algunos productos, insumos y servicios llegaban al país con mejores precios de los que ofrecía el mercado local.

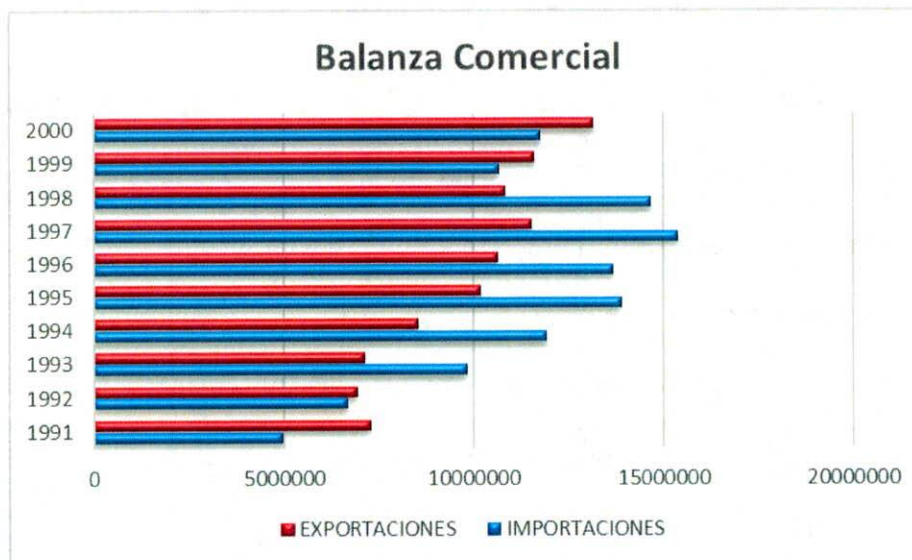
Un claro ejemplo de lo mencionado anteriormente fueron los sectores de la agricultura y la industria manufacturera. Por su parte la agricultura sufrió una caída principalmente por los precios internacionales del café como causa directa del aumento de la oferta de este producto en el mercado internacional, ocasionando una reducción en la comercialización del café colombiano en el mercado local e internacional y disminuyendo de la misma manera la oferta de productos pares como el azúcar, puesto que dicho producto presentaba una correlación en el comportamiento definido en la demanda, su comportamiento fue similar al del café a pesar de que tenía mayores barreras de entrada en el mercado local(Cardenas,2021) . Esto ocasionó que este sector tuviera un cambio estructural de producción puesto que se orientó la producción hacia productos que tuvieran ventajas comparativas con el resto de países y que así mismo tanto su producción y comercialización fuera sencilla de realizar, es así que las políticas adoptadas por el gobierno nacional de la época fue promover la producción de frutos, hortalizas, tubérculos y legumbres que hasta el momento eran tradicionalmente informales y tenían poco

dinamismo en el sector, por lo que se pretendía formalizar la comercialización y desarrollar técnicas que posibilitaran la exportación en masa hacia los demás países.

No obstante, estas políticas fueron transitorias y poco viables, debido a que, en el proceso de reestructuración en el corto plazo, gran parte del campesinado colombiano no obtenían suficientes ingresos por aquellos productos que el gobierno de la época aseguraba que empujaría hacia delante el sector agropecuario, debido a que eran considerados productos no transables. Es decir, eran productos que no tenían una forma de comercialización efectiva en el sector formal a causa de carencia de tecnificación y competitividad del sector.

Es así que muchos de los campesinos afectados decidieron vender parte de sus tierras o la totalidad de sus terrenos que terminaron en manos de terratenientes que por su parte conformaron grandes latifundios para la producción de ganadería, es así que se provoca una gran heterogeneidad en el nivel de ingresos a nivel regional y del sector. Debido a que la producción de ganadería no genera los mismo empleos que genera la agricultura, es de esta manera que del año 1992 al año 2001 se perdieron cerca de doscientos treinta mil empleos que generaba el sector agrario y las firmas de tratados de libre comercio beneficiaron a la comunidad internacional, pero no a la comunidad local debido a que las exportaciones crecieron un 44% en lo corrido de la década, mientras que las importaciones por su parte crecieron en un 57%, es decir el 13% más que las exportaciones(EL ESPECTADOR,2015) .

Grafica 5: Balanza comercial



Elaboración propia: Tomado de (DANE, 2021)

CRISIS DE 1999

En el año 1999 se presentó la segunda crisis económica más fuerte que ha tenido el país, esta crisis fue derivada principalmente de factores intrínsecos que se venían desarrollando a lo largo de la década, como por ejemplo la adopción de la constitución política de 1991 que generó gran incertidumbre en la inversión extranjera directa debido a que la comunidad internacional sentía un grado de desconfianza alto, a pesar de que Colombia estuviera adoptando medidas de apertura económica. La realización de la constitución de 1991 era incluyente, es por tal razón que algunos puntos fueron incentivados por grupos subversivos al margen de la ley, con el fin de buscar una participación política y prohibir la extradición de ciudadanos colombianos hacia el extranjero, dichos puntos promovidos por los grupos subversivos fueron asuntos de discusión y controversia en la comunidad internacional a

causa de lo que podría llegar a suceder con la adopción de dichas medidas (BANREP,2027).

La constitución política de 1991, no solamente generó grandes controversias e incertidumbre en la inversión extranjera directa. Si no que también generó un gran aumento en el gasto público, superando de esta manera el nivel de ingresos y provocando un alto déficit fiscal. Así mismo el choque interno que se generó en el mercado local a causa de la apertura económica generó un déficit en la cuenta corriente, generando de tal manera el endeudamiento externo del sector privado.

En el contexto internacional, “la crisis del sureste asiático de 1997 desempeñó un papel importante, porque fue una de las causas de la crisis rusa un año después, que a su vez fue uno de los detonantes de la crisis financiera brasilera de 1998. De estas crisis resultaron los dos choques externos que desencadenaron la crisis de 1999 en Colombia: caída en términos de intercambio y la reversión de los flujos de capital” (BANREP,1999)

Según refiere Ban Rep (1998) la política monetaria en esta década dependía directamente de la política cambiaria, es por tal razón que en 1994 se estableció una banda cambiaria aproximadamente del 7%, la cual era un punto intermedio entre la tasa de cambio fija y la tasa de cambio flotante, , sin embargo esta banda era fluctuante debido a las condiciones del mercado y las consideraciones de la autoridad bancaria cambiaban debido a que se evidenciaba un marcado desequilibrio económico originado por las entidades financieras que buscaban satisfacer la necesidades de sus clientes y la confianza de dichas entidades estaba puesta por el indicador que arrojaba la unidad de poder adquisitivo

constante(UPAC) que era usada para calcular el costo de algunos de los créditos de vivienda, La UPAC era una medida de referencia, sin embargo no era el indicador suficiente para basarse en ella, ya que este indicador dependía de los índice de precios al consumidor, que por esta época estaba en incremento y por lo tanto el valor de los créditos también se incrementaban, causando que las personas que aceptaban un préstamo bancario no pudieran cumplir con sus obligaciones por el aumento de las cuotas de dichos prestamos, es así que las instituciones financieras por el afán de competir con las demás entidades, solicitaron prestamos en el exterior, originando un endeudamiento externo privado mayor que el endeudamiento público en 1997, lo que conllevó a gran parte del sector bancario a entrar en bancarrota debido al sobreendeudamiento que poseía con el mercado externo y el bajo nivel de liquidez que manejaban como consecuencia del incumplimiento de las obligaciones que tenían los clientes para con estas entidades.

Según refiere EL TIEMPO (2014) el gobierno nacional al observar la difícil situación que atravesaba las entidades financieras implementó el decreto 2331 de 1998 el cual establece el gravamen de los movimientos financieros (GMF). Este decreto fue aprobado por el entonces presidente de la república Andrés Pastrana Arango quien aseguró que era una medida provisional que se llevaría a cabo desde el 14 de noviembre de 1998 hasta el 31 de diciembre de 1999, y que así mismo se grabaría un peso por cada mil pesos que se hallan retirado de una cuenta de ahorros o corriente, no obstante esta medida que parecía parcial entre el consumidor y las entidades financieras no fue momentánea debido a que antes de finalizar el siglo pasado este gravamen no fue retirado del sistema financiero y aumentó al 2 por mil y a inicios del presente siglo se multiplicó al 4 por mil.

Colombia termino el siglo pasado con un decrecimiento del PIB total del -4.5%. La recuperación de esta crisis fue progresiva al igual que el decrecimiento a tasas decrecientes que se pudo percibir en los años 80. Esta recuperación económica fue rápida debido a la adopción de nuevas políticas que según refiere el TIEMPO (2019) dejo un sistema financiero y bancario más conservador, un estatuto regulatorio para el crédito de vivienda e importantes cambios en la política monetaria del país.

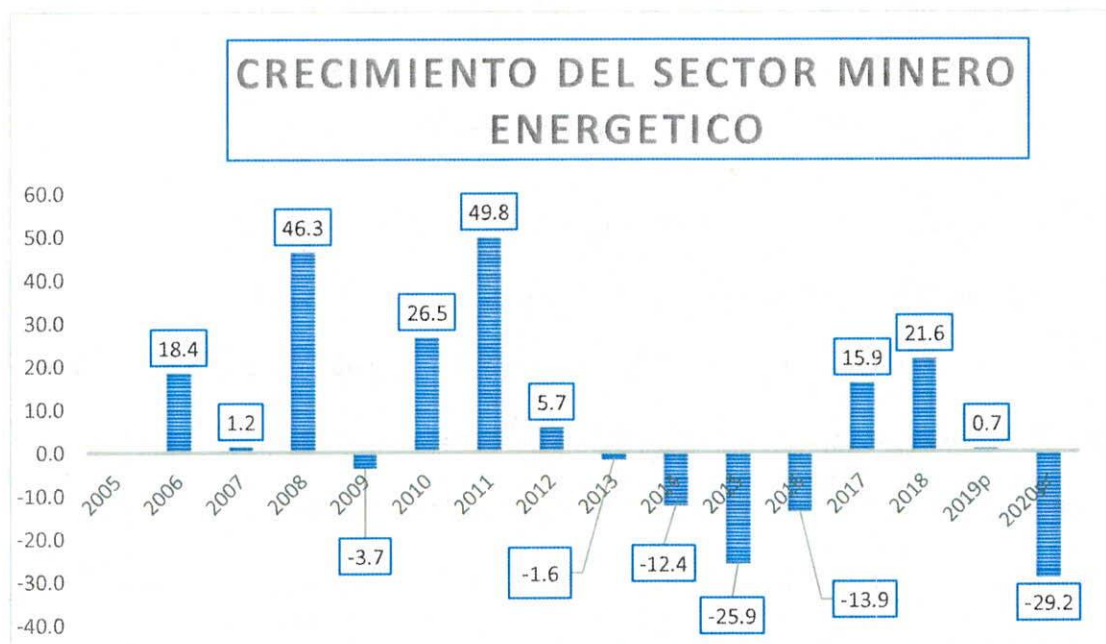
El crecimiento el producto interno bruto se logró estabilizar en tan solo un año, a pesar de que venía creciendo a tasas decrecientes desde el año 1993 hasta el año 1999 que obtuvo una cifra nefasta en términos de desarrollo económico. No obstante, la recuperación del crecimiento fue constante, ya que en tan solo 12 meses la economía colombiana creció a un ritmo del 1%, es decir creció 3 puntos porcentual mayor a lo que creció el año inmediatamente el año anterior.

En el año 2002 la economía se contrajo un punto porcentual a causa del conflicto armado colombiano como consecuencia de las elecciones presidenciales que se llevaban a cabo en el país y el deterioro de la imagen local ante el exterior como consecuencia de los múltiples atentados, secuestros y grandes índices de violencia que representaban un desacuerdo ideológico y de poder a causa del presidente electo Álvaro Uribe Vélez. No obstante años posteriores a este pequeño declive la economía creció de forma constante, creciendo al mismo ritmo que crecía la economía en los años 70, es decir en un promedio entre el 4 y 7 por ciento.

Este crecimiento tan marcado fue consecuencia de los precios internacionales del petróleo. Pues a pesar de que Colombia nunca ha pertenecido a grupos exportadores de petróleo (OPEP), su oferta de barriles de petróleo se incrementó, provocando que el sector

minero energético creciera anualmente hasta un 49,8% como ocurrió en el año 2011', pero también teniendo fuertes caídas como en el año 2015 del -25.9%

Grafica 6: Crecimiento del sector minero energético



Elaboración propia: Tomado de (DANE, 2021)

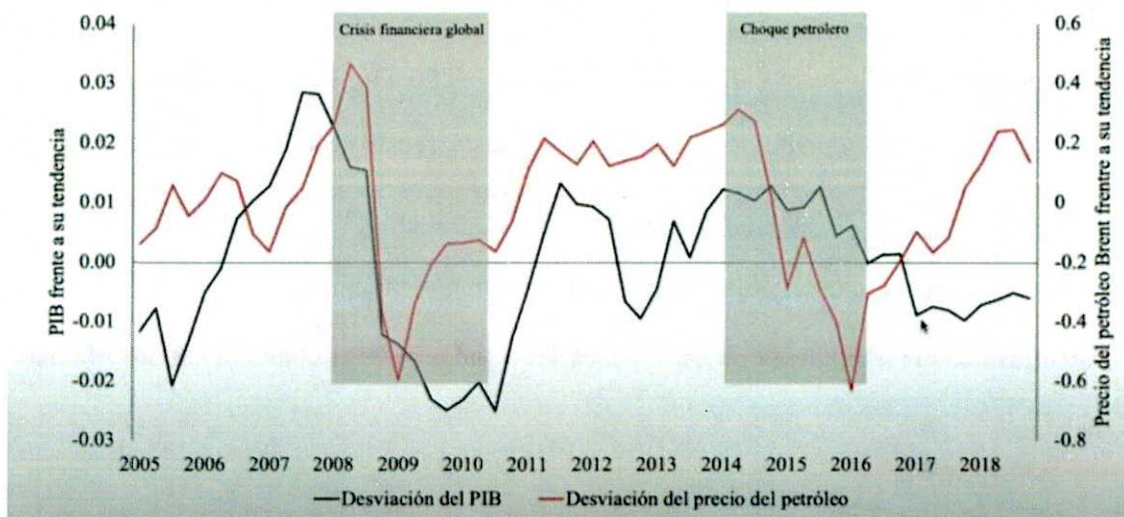
Relación De Los Precios Del Petróleo Y El Crecimiento.

Al igual que sucedía en el siglo XX con la correlación entre los precios internacionales del café y el crecimiento económico colombiano, en la primera década del presente siglo se evidencio un comportamiento similar con los precios internacionales del petróleo, debido a que para estos momentos la extracción de petróleo y la producción de productos derivados de petróleo jugaba un papel fundamental en el comercio internacional. Como se puede observar en la imagen, la tendencia entre los precios internacionales del petróleo frente a la

tendencia del crecimiento del producto interno bruto es similar en su comportamiento.

(Cardenas,2020)

Grafica 7: Relación de los precios internacionales del petróleo con el crecimiento económico



Tomado de: (Cárdenas, 2020)

Crisis Del Año 2009.

En el año 2008 Colombia tuvo una notable caída en términos de crecimiento del producto interno bruto, esto como consecuencia de acontecimientos principalmente internacionales, pues por una parte la primera potencia mundial (Estados Unidos) mostro un crecimiento negativo del -0.1% , como consecuencia de la quiebra de múltiples empresas y entidades financieras debido a la falta de regulación económica que provoca una sobrevalorización de algunos productos financieros, así mismo por aquella época había una tensión internacional debido a la invasión de Irak por parte de los estados unidos, esta

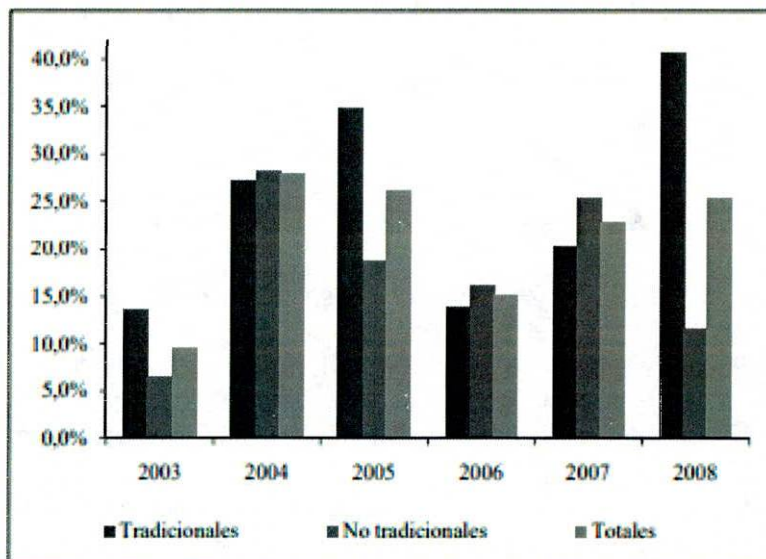
invasión además de provocar un gran debate frente a los organismos internacionales, también ocasiono una gran inestabilidad en los precios internacionales del petróleo (BBC,2009)

Colombia por su parte obtuvo una gran inestabilidad en el ámbito macroeconómico debido a que los precios del dólar tuvieron dos tendencias, pues al iniciar el año el dólar se apreciaba, no obstante, los últimos 5 meses del año el precio del dólar tuvo un comportamiento totalmente opuesto al anterior, se depreciaba cada día más y justamente el precio del petróleo presentaba un comportamiento similar, pero con tendencias opuestas. Mientras que el precio del dólar sube de enero a junio el precio del petróleo bajaba y mientras que el precio del petróleo subía en los últimos meses del año el precio del dólar bajaba.

La inestabilidad macroeconómica ocasionó que el comercio local y el comercio internacional se viera afectado y sucediera dos acontecimientos sin precedentes, pues a pesar de que el producto interno bruto se viera afectado y hubiera decrecido un 2,2% en su crecimiento anual. Las exportaciones de la misma manera disminuyeron un 3,3 %, no obstante, el valor real de las exportaciones creció un 25,5% sustentada principalmente en las exportaciones tradicionales. Es decir, disminuyo la cantidad de bienes y servicios exportados, pero aumentaron su valor como consecuencia de la valorización del peso, los buenos precios del petróleo y sus derivados que se obtuvieron en gran parte del año y que jalonaban la comercialización internacional de productos tradicionales, como así mismo la gran inestabilidad del dólar represento una oportunidad para gran parte de las empresas y personas exportadoras.

Grafica 8: Crecimiento anual de las exportaciones tradicionales y no tradicionales

Crecimiento anual de las exportaciones tradicionales y no tradicionales



Elaboración propia: Tomado de (DANE, 2021)

CAPITULO III: LA ECONOMIA EN TIEMPOS DE COVID-19.

Avances Del Desarrollo.

El crecimiento económico es divisado desde el punto de vista económico como un indicador que varía en el crecimiento o decrecimiento del producto interno bruto que puede ser comparado desde un núcleo local, regional, departamental, nacional y hasta internacional, no obstante este indicador debe ser observado como causa y consecuencia de múltiples variables como por ejemplo la calidad de vida de los ciudadanos y la función prudente o contraproducente de las políticas implementadas por el gobierno de turno e instituciones

Es decir que desde una perspectiva amplia el crecimiento económico tiene una relación directa con los cambios positivos o negativos que tiene la población. Los ciudadanos colombianos han venido evolucionando. Desde el punto de vista social según refiere DANE 2020 el colombiano promedio mide 7 centímetros más que hace 50 años, esto se traduce a una mejor calidad de vida en términos de alimentación y salud, así mismo la expectativa de vida ha aumentado 5 años, puesto que en 1990 la expectativa de vida de un hombre era de 69 años y en el 2020 era de 79 años, de la misma manera el nivel de educación ha aumentado en una gran proporción pues según refiere el reporte de desarrollo humano (2019) el nivel de educación del ciudadano colombiano promedio es tan solo de 8,3 años en el 2018 mientras que hace 50 años el nivel de educación era tan solo de los 3 años, así mismo a finales de los años noventa uno de cada cinco bachilleres podrían realizar estudios profesionales, al día de hoy 1 de cada 2 bachilleres podrán culminar sus estudios profesionales (DANE, 2021) esto se traduce a un país en una pequeña medida más educado y con una mayor capacidad de ingresos puesto que el joven que culmine la secundaria gana 1,5 veces que quienes no la tienen y quien logra ser profesional gana 3,5 veces más(DANE,2020), así mismo al observar el panorama económico se puede evidenciar que el colombiano promedio devenga 1.070.023 (DANE,2021) sin embargo es un indicador con una gran dispersión ya que los índices de informalidad y la desigualdad inciden en el cálculo de este indicador, por otro lado los indicadores de pobreza tienen una gran incidencia en el desarrollo social puesto que en los años 90 el índice de pobreza estaba entre el 50% y el 60% del total de la población, mientras que al día de hoy la pobreza se encuentra en un rango de 30 puntos menos, es decir entre un 25% y 30% (DANE, 2021). Del mismo modo los indicadores de inflación finalizando el siglo pasado se ubicaban en un

rango del 20 y 30 por ciento, mientras que en la mayor parte del presente siglo se ha mantenido a un solo dígito.

La imagen nacional que ha expuesto el país frente a la comunidad internacional ha sido de esperanza y crecimiento, debido a que por un lado la seguridad en Colombia permite la creación y fortalecimiento de nuevas empresas, negocios, diversificación de portafolios de inversión tanto públicos como privados, como prueba de esto, las tasas de homicidios se han disminuido en una gran cantidad debido a que en el año 1999 la tasa de homicidios por cada cien mil habitantes era del 62,4%, mientras que en el año 2020 fue del 23,7 (SEMANA,2020), la firma de tratados de paz que se han realizado en el presente siglo han incidido en la tasa de homicidios anteriormente mencionada y la imagen internacional que este proceso conlleva

El coeficiente de apertura comercial es más amplio que hace 35 años, pues en el año 1985 era del 26% mientras que en el año 2020 fue del 37% es así que de esta manera se atrae la inversión extranjera directa y un mayor dinamismo a la economía.

Antecedentes Del Coronavirus

En el año 2019 el crecimiento fue de un 3,3% , jalonado principalmente desde el punto de vista de los componentes de la oferta por el sector financiero y el comercio que tuvieron crecimiento del 5,7% y el 4,8%(DANE,2019) Así mismo al observar la desagregación del PIB desde el lado de los componentes de la demanda se puede observar que las importaciones fueron aquellas que tuvieron mayor crecimiento en la demanda, pues tenían un crecimiento del 7,3% mientras que las inversiones y las exportaciones tenían

un 3,1% y por otro lado el consumo se mantenía en un crecimiento similar al de años anteriores del 4 %(DANE,2020).

La tasa de desempleo volvió a alcanzar cifras de dos dígitos, lo cual demuestra de manera directa que a pesar de que la economía creciera a un ritmo entre el 3 y 3,5 por ciento había una pérdida de puestos de trabajo, lo que seguramente significaba que los sectores que más crecían en Colombia no generaban el empleo suficiente frente a la demanda que lo exige el mercado laboral. Pues por una parte, el sector financiero y el sector minero son uno de los sectores que mas han tenido dinamismo en desarrollo y crecimiento en los últimos años(GRECO,2020) , sin embargo no alcanzan a generar ni un millón de puestos de trabajo y la población económica activa es de casi 25 millones de personas, es decir que los sectores que mas crecen y que mas estables se han comportado en los últimos años, solo producen alrededor del tres y cuatro por ciento de empleos en la economía Colombiana, de la misma manera sectores como la agricultura y la industria que por su extenso carácter productivo son aquellos que generan la mayor parte de empleo en cualquier economía del mundo , en Colombia son los sectores que más han destruido empleo en los últimos años, esto producto muy posiblemente del choque petrolero que se presento en el año 2014 que genero una desaceleración del crecimiento lo que provocó que muchos sectores de la economía perdieran dinamismo y generaran pérdidas de puestos de trabajo al corto, mediano y largo plazo.

La Economía En Tiempo De Coronavirus.

El coronavirus no solamente fue una epidemia que afectó a nivel mundial la salud pública de las personas, sino que además fue el motivo de grandes recesiones en gran parte del mundo. Pues provocó según refiere el FMI (2020) que la economía mundial se contrajera un 4,4%, y que así mismo las principales bolsas de valores del mundo cerraran sus operaciones debido a la caída principalmente de commodities y derivados financieros.

El corona virus se ha convertido en uno de los temas más controversiales en la actualidad política social y económica de todo el mundo , ya que ha provocado no solamente un problema de salud pública, sino que además grandes impactos en la producción y el crecimiento de la mayor parte de las economías , pues las economías mas influyentes como estados unidos el cual es uno de los socios principales de Colombia cayo su PIB en un -3,7% y a pesar a que un país como china siguió creciendo a un ritmo del 1% en el año 2020 refleja que es una situación angustiosa y tiempos de incertidumbre para la mayor parte de agentes económicos a nivel internacional , ya que estos dos países anteriormente mencionados son aquellos que tienen mayor influencia en el comercio internacional y en la actualidad económica . Por su parte estados unidos el año inmediatamente anterior crecía a un 2,2% comparado con el año anterior, mientras que china crecía a un ritmo acelerado del 6,1% en el año 2019.

Colombia por su parte, como anteriormente se mencionó crecía a un ritmo del 3,3% antes del Corona Virus, no obstante la pandemia provocó que la economía se contrajera en el año 2020 , provocando un decrecimiento en el PIB del -6,8% y al observar la segregación del producto interno bruto por el lado de la oferta se puede evidenciar que uno de los sectores que más se contrajo fue la construcción en un -27,7% sin tener en

cuenta el sector inmobiliario, así mismo el sector minero y el sector comercio decrecieron alrededor del -15%, sin embargo uno de los sectores más dinámicos de la economía siguió creciendo a pesar de la situación mundial, el cual fue el sector financiero que mantuvo un crecimiento del 2,1% , vale la pena resaltar que el sector agropecuario mostro un crecimiento significativo del 2,8% a pesar de ser uno de los sectores que mas a decrecido en los últimos años.

Tabla 3: Comportamiento de la oferta ante la pandemia del COVID 19.

Sector	Variacion Porcentual Anual	
	2019	2020
Agropecuario	1,90%	2,80%
Financiero	5,70%	2,10%
Servicios Publicos	2,80%	-2,60%
Comunicaciones	1,70%	-2,70%
Manufactura	1,60%	-7,70%
Mineria	2%	-15,70%
Comercio	4,80%	-15,10%
Construcciones	-2%	-27,70%

Elaboración propia: Tomado de (DANE, 2021)

Al observar el producto interno bruto desde el punto de vista de la demanda se puede evidenciar que uno de los componentes que más decreció en la economía fue las inversiones en un 21,1% mientras que el año inmediatamente anterior crecían a un ritmo del 3,1%, así mismo otro de los componentes que mas se vieron afectados en el año 2020 fue las importaciones que tuvieron una reducción del -18% un punto porcentual mayor al de las exportaciones que redujeron su crecimiento en un -17%. El consumo por su parte no

obtuvo una reducción significativa como lo hicieron los demás componentes de la demanda, pues apenas se redujo un -4,1% y al observar su desagregación el consumo público mantuvo un ritmo de crecimiento del 3,7, es decir que su reducción fue consecuencia principalmente del consumo privado que si tuvo una reducción considerable del -5,8%.

Tabla 4: Comportamiento porcentual de la demanda ante la pandemia del COVID 19

Componente	Variación Porcentual Anual	
	2019	2020
Crecimiento PIB	3,30%	-6,80%
Consumo Total	4,20%	-4,10%
Privado	3,90%	-5,80%
Público	5,30%	3,70%
Inversión Fija	3,10%	-21,10%
Exportaciones	3,10%	-17,40%
Importaciones	7,30%	-18%

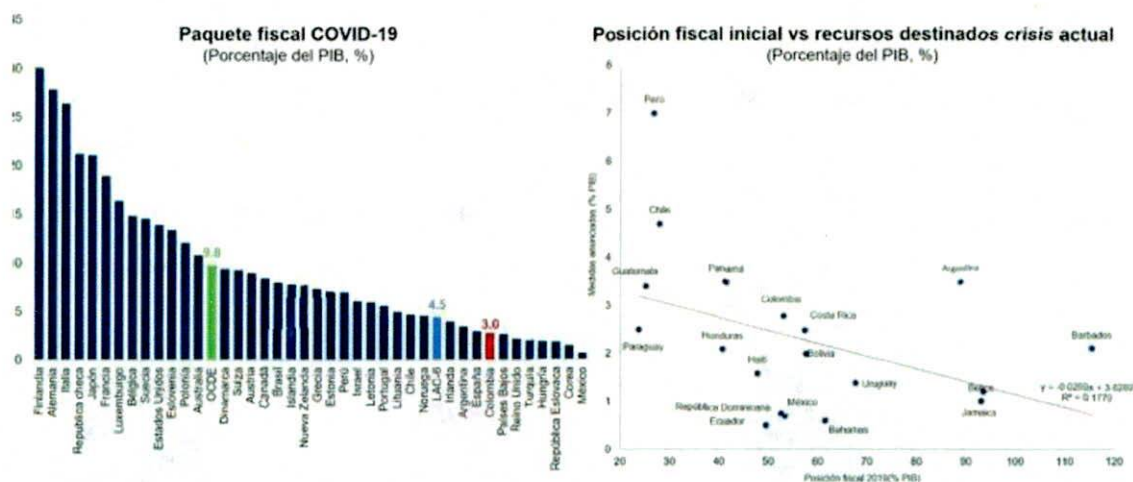
Elaboración propia: Tomado de (DANE, 2021)

Gasto Público.

Según refiere FEDESARROLLO (2021) En Colombia el gasto público se expandió de manera significativa debido a la necesidad de hacerle frente al COVID 19, pues solamente el rubro para combatir la pandemia represento el 3% del total del PIB que se genero en el año 2020.

Dicho rubro fue mínimo comparado a los países que hacen parte de la OCDE que destinaron un promedio del 9,8% del PIB, este 3% puede parecer insuficiente si lo comparamos con las 6 economías que más crecen en Latinoamérica que destinaron un promedio del 4,5% del producto interno bruto para hacerle frente a la situación, sin embargo Colombia fue uno de los países de América latina que supo sobrellevar los casos de contagio y aunque ese 3 % pueda parecer un porcentaje pobre para afrontar una pandemia que ha afectado la mayor parte del mundo, este es un rubro racional en relación con el nivel de ingresos que se representó en el producto interno bruto en el año 2020. Pues el porcentaje presentado por la OCDE y las 6 economías que más crecen en Latinoamérica es un promedio ponderado en el cual hay una gran dispersión ya que hay economías que han tenido grandes bonanzas en los últimos años y que han demostrado una gran capacidad de ingreso, como otras como Colombia y México que aunque han tenido un buen crecimiento en los últimos años no han tenido las mismas bonanzas, ni mucho menos la misma posición fiscal, es así que se puede concluir que no todos los países asumieron un porcentaje del 9,8 ni del 4,8%, pero si asumieron la crisis en relación al nivel de ingresos.

Grafica 9: Posición fiscal



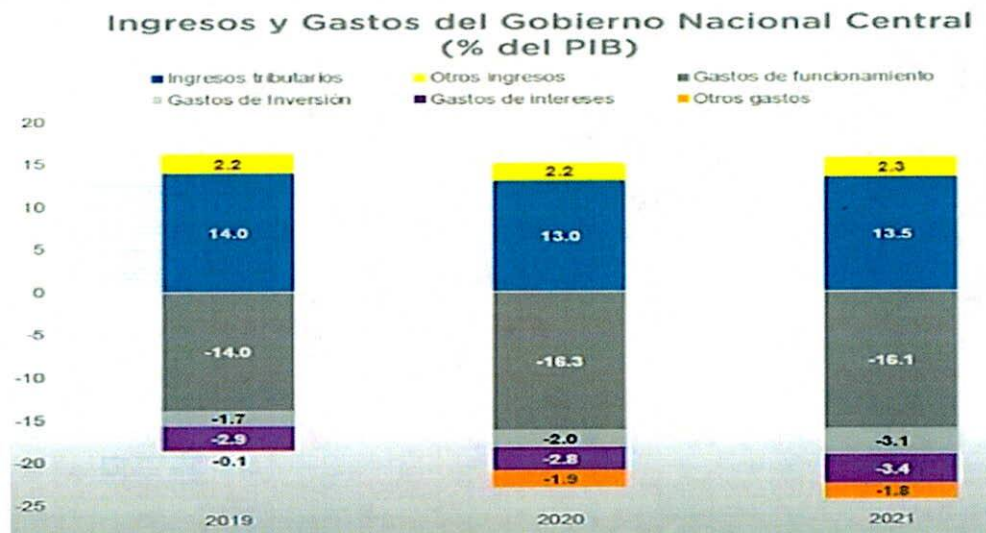
Déficit Fiscal.

Según el FMI (2020) las economías latinoamericanas se han visto golpeadas por un gran descuadre fiscal como consecuencia del aumento del gasto público para contrarrestar los efectos de la pandemia. Los múltiples subsidios, inversión en salud y ayudas económicas que han tenido estos gobiernos para con sus ciudadanos han provocado un inmenso descuadre fiscal. Descuadres que han ocasionado que una de las economías más grandes de América latina como Brasil tuviera un descuadre en el año 2020 hasta un -16% y países como Colombia, Perú y Chile tuvieran un descuadre en un promedio del 8 y 9 por ciento.

La transición que ha tenido el ingreso y el gasto en Colombia posiblemente es consecuencia de este gran déficit fiscal, debido a que ha tenido una transformación significativa en los diferentes rubros. Por una parte, del año 2019 al 2020 el ingreso

tributario perdió un punto porcentual del total del PIB, así mismo los gastos se incrementaron de manera significativa en un promedio de tres puntos porcentuales.

Grafica 10: Ingresos y gastos del gobierno nacional central



Tomado de: (Bancolombia, 2021)

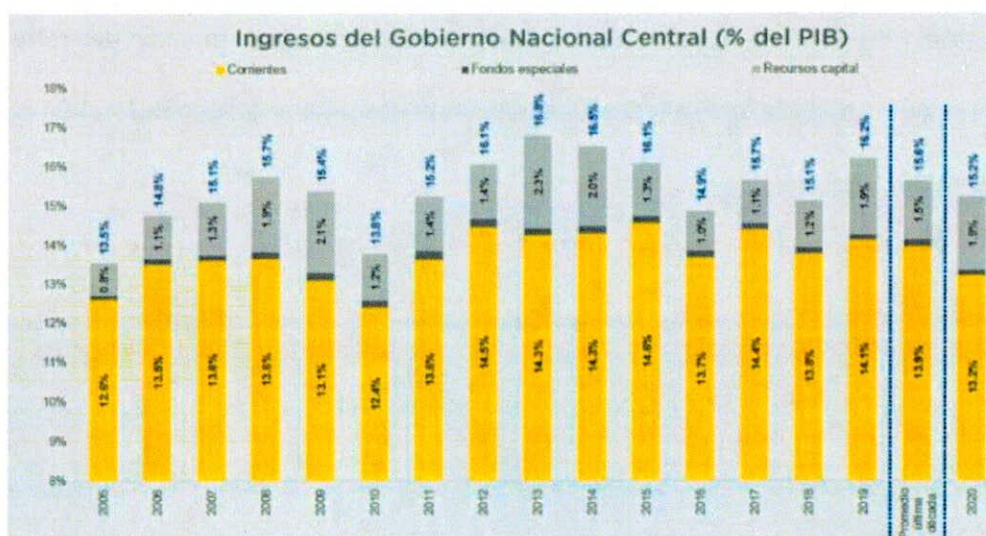
Fuentes De Ingreso.

Las fuentes de ingreso del gobierno nacional central se dividen en tres grandes componentes. Principalmente está el ingreso corriente que según refiere BANREP (2017) son aquellos ingresos que provienen de impuestos de personas naturales y jurídicas, así mismo esta los ingresos de seguridad social que son aportes que deben realizar principalmente las personas jurídicas a instituciones de acuerdo con su nivel de ingresos, también están los ingresos petroleros los cuales la mayor parte de estos provienen de excedentes en la comercialización de crudo , derivados y el consumo de los mismo, están los ingresos no tributarios que son provenientes de multas, contribuciones , tasas y otros ingresos que son generados por las actividades que realizan las instituciones que hacen

parte del estado . Los ingresos de capital también hacen parte del gran rubro de los ingresos del estado, estos son aquellos los cuales provienen de la venta de activos fijos, tangibles e intangibles transferencias y obras públicas. Por último, están los ingresos por fondos especiales que son aquellos los cuales provienen de la prestación de un servicio público.

En Colombia el rubro estos ingresos ha mantenido la tendencia a lo largo de los años, pues por un lado los ingresos corrientes han tenido la mayor participación de esta cuenta, ya que han representado una tendencia del 12 y 14 por ciento del PIB(DANE,2020) , por otro lado están los recursos de capital que aunque su participación es mucho menor que la participación de los ingresos corrientes son de vital importancia ya que han venido representado una tendencia creciente desde el año 2005 ya que para este mismo año solamente era el 0,8% del producto interno bruto mientras que para el año 2020 paso a representar casi el 2% del producto interno bruto(MINHACIENDA, 2020).

Grafica 11: Ingresos del gobierno nacional central



Tomado de: (Bancolombia, 2021)

Fuentes De Gasto.

Las fuentes de gasto del estado según refiere BANREP (2017) se divide en tres parte; la primera es el gasto de funcionamiento que son los egresos que el estado asume para poder realizar su normal funcionamiento, la segunda son los gastos de intereses que son el costo del dinero en el tiempo, es decir es el excedente de un capital solicitado por el estado a entidades internacionales o a otros países y por ultimo están los gastos de inversión que es destinado a obras públicas, salud , educación y bienestar.

A pesar de que el gasto ha venido marcando una tendencia muy similar en los últimos años, en el año 2020 esta tendencia cambio repentinamente ya que el gasto de funcionamiento el cual había representado una tendencia promedio del 13% desde el año 2005 (DANE, 2021), en el año 2017 aumento este porcentaje casi tres puntos porcentuales, como consecuencia de las múltiples medidas de aislamiento y complicaciones de funcionamiento tanto administrativo como operativo del estado. Así mismo los gastos de intereses también tuvieron un alza en el año 2020 pues pasaron de un 2,5% en el año 2019 a un 2,8 % para el año 2020, (DANE, 2020) como consecuencia del aumento de la deuda y por ultimo los gastos de inversión que han tenido una tendencia promedio del 2,3se mantuvieron en el 2% en el año 2020, aumentaron dos puntos del año 2019 al 2020 (DANE,2020).

Grafica 12: Gastos del gobierno central



Tomado de: (Bancolombia, 2021)

Calificación Soberana.

Las clasificaciones crediticias son una medida principalmente cuantitativa que representa la capacidad de pago del país el cual es calificado, demuestra de una manera probabilística de que el país cumpla o incumpla con sus obligaciones financieras.

Standard & Poor's (S&P), Moody's y Fitch Ratings (Fitch) son las agencias más reconocidas en esta actividad y la base de sus estudios son el desempeño macroeconómico, fortaleza institucional, finanzas externas, finanzas públicas, y política monetaria. A pesar de que las calificadoras tienen diferentes criterios de evaluación en cada uno de los aspectos mencionados anteriormente, las tres infieren el nivel de riesgo de un país. Es así que para calificar un país con la mejor calificación implementa AAA, por el contrario, si los

resultados de la calificación resultan ser negativo y de alto riesgo la peor calificación es D, mientras que B es una calificación intermedia, C es una calificación de especulación,

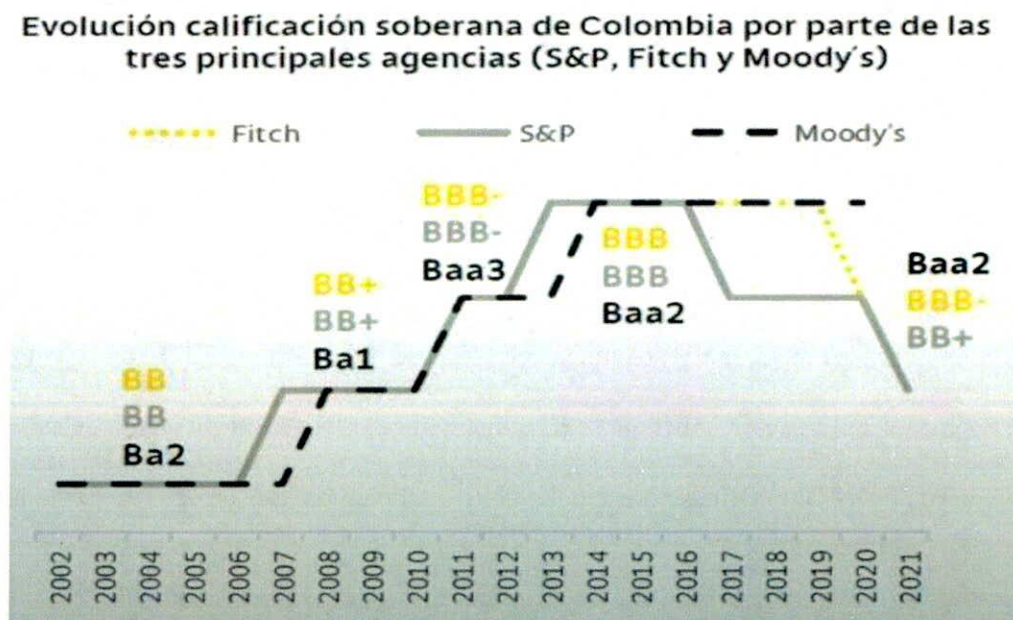
Tabla 5: Calificación soberana

Clasificación	Moody's	S&P	Fitch
Grado De Inversion.	Aaa	AAA	AAA
	Aa1, Aa2, Aa3	AA+, AA, AA-	AA+, AA, AA-
	A1, A2, A3	A+, A, A-	A+, A, A-
	Baa1, Baa2, Baa3	BBB+, BBB, BBB-	BBB+, BBB, BBB-
	Ba1, Ba2, Ba3	BB+, BB, BB-	BB+, BB, BB-
Grado De Especulacion.	B1, B2, B3	B+, B, B-	B+, B, B-
	Caa1, Caa2, Caa3	CCC, CC, C	CCC, CC, C
	Caa	D	D

Tomado de:(Moody's, S&P y Fitch, 2018)

En Colombia la calificación soberana ha venido evolucionando pues a inicios de los 2000, la calificación estaba entre una calificación regular y casi especulativa y fue hasta el año 2014 al 2017 que la calificación paso a ascender a una calificación media alta (BBB, BBB, BAA2), en la cual fue posible la atracción de capital en el país y la confianza de Colombia como emisor de títulos , no obstante como consecuencia de la caída de los precios del petróleo, Colombia empezó a tener grandes problemas financieros , aumentando su deuda y no alcanzo los pronósticos de crecimiento previsto del PIB por lo consiguiente género que su calificación bajara a BAA2,BBB-BB+ , así mismo en el año 2021 como consecuencia de colapso macroeconómico se vivió en todo el mundo como consecuencia de la pandemia COVID 19 Colombia pierde el grado de inversión a BBB- por parte de Fitch Rating , BB+ por parte de S&P Global y BAA2 por parte de Moody's

Grafica 13: Evolución calificación soberana de Colombia por agencias.



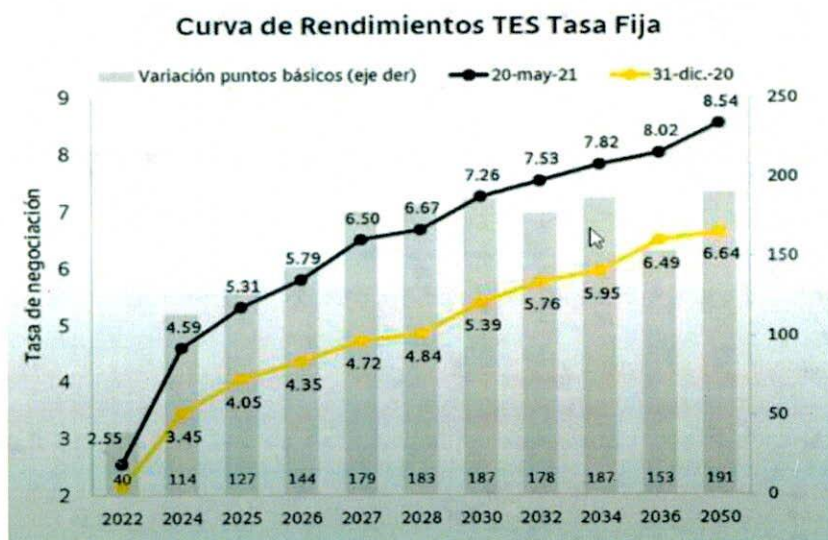
Tomado de: (Bancolombia, 2021)

Posibles Consecuencias De La Baja Calificación Soberana Y El COVID 19.

La baja de las calificaciones soberanas para Colombia ha generado en el corto plazo una volatilidad en los productos financieros de tasa fija, tasa variable y la tasa de cambio como consecuencia de la incertidumbre que ha generado la decisión de las calificadoras de riesgo para Colombia. por lo cual el crecimiento previsto para la economía colombiana en el año 2021 no será del 4% como lo pronosticaba organismos internacionales como Fedesarrollo y el Fondo Monetario Internacional debido a que la inversión en estos productos tendrá una disminución significativa debido que como asegura Cárdenas (2021), en un producto financiero existe un mayor riesgo al haber una mayor volatilidad en su comportamiento, por lo cual se conllevará a agotar los incentivos a la inversión en estos productos.

Uno de los productos financieros de tasa fija mas importantes en una economía son los bonos de tesorería (TES) , que según refiere BANREP(2020) las tasas de estos bonos son calculadas mediante las operaciones negociadas y registradas en los sistemas de negociación que administra el Banco de la República , mediante estaciones de trabajo remotas, operaciones de compraventa al contado o a plazo, operaciones de Reporto o Repo, operaciones Simultáneas, operaciones de Transferencia Temporal de Valores, las cuales son administradas mediante el sistema electrónico de negociación(SEN) , dicho esto frente a la baja en la calificación soberana se ha aumentado el nivel de negociación de estas tasas, pues la negociación que se presentaba el 31 de diciembre del año 2020 , frente a la negociación de 5 meses después ha tenido una variación significativa, pues los bonos a corto plazo han aumentado su tasa de negociación entre 110 y 130 puntos , mientras que los bonos de largo plazo han aumentado su tasa de negociación entre 170 y casi 200 puntos básicos (EICON REFINITIV, 2021).

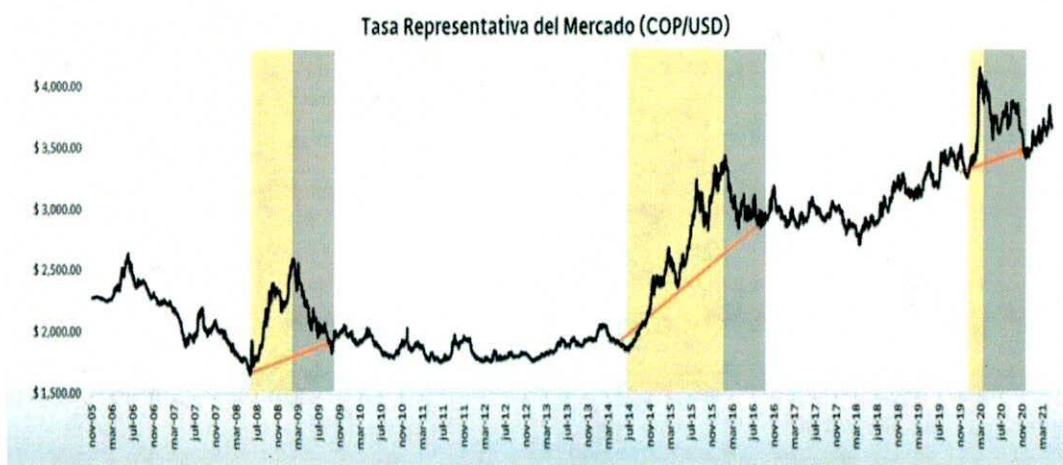
Grafica 14: Curva de rendimiento Tasa Fija



Tomado de: (Bancolombia, 2021)

La tasa representativa del mercado desde el momento en el cual llego el COVID 19 al país ha tenido un comportamiento alcista como consecuencia de la incertidumbre internacional de los mercados financieros , por tal razón esta tasa llego a máximos históricos de los cuatro mil pesos colombianos, es así que aunque ha venido disminuyendo su valor en los últimos meses, no volverá al mismo comportamiento que tenía antes de que se presentara la pandemia del COVID 19 , debido a escenarios históricos , pues por una parte en el año 2008 esta tasa tenia un valor que bordeaban los 1600 pesos , no obstante como consecuencia de la crisis financiera que se presentó para el mismo y siguiente año esta alcanzo los 2500 pesos en su máximo y al retomar su comportamiento relativamente normal alcanzo la cifra de los 1800 . No obstante, no volvió a tener el mismo valor de los 1600 pesos que tenia antes de la crisis y luego años mas tarde como consecuencia de la baja de los precios del petróleo el precio del dólar se disparo y paso a valer casi mil pesos más y aunque retomo un comportamiento relativamente estable, no volvió a retomar el valor que bordeaban casi los 2000 pesos colombianos.

Gráfico 15: Tasa representativa del mercado



Tomado de:(Eikon Refinitiv,2021)

El índice Colcap en el año 2021 ha mantenido una tendencia bajista, pues a pesar que empresas como el grupo Bancolombia, Ecopetrol y ETF HCOLSEL han tenido un buen comportamiento en sus acciones no han sido suficientes para llevar el índice Colcap al alza, puesto que empresas como el grupo Argos, el grupo de Energía De Bogotá, y la constructora Concreto no han resuelto como dinamizar su mercado y por lo tanto han tenido grandes comportamientos negativos sin poder estabilizar su mercado accionario, es por tal razón que el índice Colcap se ha mantenido a la baja en lo que va corrido del año y aunque esta situación crea grandes especulaciones e incertidumbre en el mercado de renta variable, es un comportamiento usual que según refiere BANCOLOMBIA(2021) es una situación similar a la que se presentó en Brasil en el año 2015 cuando esta economía una tendencia bajista y también tuvo una baja de la calificación soberana, sin embargo su tendencia se recuperó después de tres meses de haber estado en una tendencia bajista

Grafica 16: Comparación internacional



Tomado de: (Eikon Refinitiv, 2021)

Conclusiones:

- Colombia presenta un escaso paquete fiscal frente al gasto que ha tenido que enfrentar en los últimos años
- La relación de ingresos en el año 2020 por primera vez fue inversamente proporcional, debido a que demuestra una disminución de los ingresos frente a un aumento del gasto.
- La pérdida de calificación soberana representa un desentivo en la inversión al corto plazo, pero no al largo plazo
- La tasa representativa del mercado no volverá al mismo precio anterior de acuerdo a series históricas
- Hay una relación estrecha con las exportaciones tradicionales y el crecimiento del producto interno bruto.
- Los comportamientos negativos que tiene la economía son consecuencia principalmente de sucesos a nivel internacional.
- De acuerdo a la tendencia logarítmica de Hodrick Prescott el comportamiento de economía colombiana en los últimos 40 años ha sido estable.
- La economía Colombiana es una de las economías en vía de desarrollo que ha tenido menores impactos negativos en materia del crecimiento del producto interno bruto.
- El Cambio paulatino de los componentes de la oferta es la causa del comportamiento de los individuos en el mercado